



Lumière Groep is een vaste waarde in de audiovisuele sector, en staat gekend als kwalitatief film- en serielabel.

Een gemotiveerd team van medewerkers zet zich elke dag opnieuw in om de mooiste verhalen te creëren en naar het brede publiek te brengen. Lumière heeft momenteel vier bruisende stadsbioscopen, een groeiend productiehuis, een inhouse animatiestudio, een eigen tax-shelterwerking, en een distributietak, gekend voor het rijke aanbod aan Scandinavische en andere Europese kwaliteitsseries..

Het hoofdkantoor bevindt zich in Gent, België. Om ons Benelux distributieteam te versterken, zijn wij op zoek naar een gemotiveerde

Sales & Acquisitions Manager TV & Digital (m/v/x – BE of NL)

Functieomschrijving

Samen met je collega's van distributie en marcom zorg jij ervoor dat onze titels het grote publiek in de Benelux bereiken.

Dit vertaalt zich in, onder andere, volgende taken:

- Je zet onze titels (voornamelijk series, maar ook films) in de markt, en verkoopt ze aan alle tv-zenders, telecom/kabelbedrijven, en OTT platforms binnen de Benelux. Hiervoor ga je duurzame relaties aan met alle relevante partijen binnen de sector, en ben je aanwezig op internationale beurzen en festivals waar je Lumière mee vertegenwoordigt (ongeveer 4 per jaar).
- Naast een geboren sales-talent, ben je ook steengoed in het beheren van de administratie die uit deze sales voortvloeit. Je behoudt met andere woorden zonder problemen het overzicht over vervaldagen, *holdbacks*, *exclusive deals* en *windows* (en je weet perfect wat deze termen inhouden).
- Samen met onze Senior Sales & Acquisitions Manager zoek en *screen* je nieuwe Europese series om aan te kopen voor Lumière en zo het aanbod aan series te vernieuwen en verbreden.
- Je werkt nauw samen met, en rapporteert aan, diezelfde Senior Sales & Acquisitions Manager.

Profiel

- Je hebt minimum drie jaar relevante werkervaring, en kan aantonen dat je een creatief salestalent bent.
- Affiniteit met tv in het algemeen, en met het Lumière-aanbod en -DNA in het bijzonder, zijn uiteraard een *must-have*.
- Pay TV, Free TV, SVOD, TVOD, AVOD, EST, DTO, FVOD, ... het doet belletjes rinkelen in plaats van alarmbellen afgaan.

- Jij bent van nature erg communicatief, en bouwt (klanten)relaties op die blijven duren.
- Je bent leergierig, en volgt de marktontwikkelingen op de voet, vooral in Nederland en België. Je hebt ook een duidelijke ambitie om in je rol te groeien.
- Wat betreft je talenkennis zijn een vlotte babbel in het Nederlands en Engels een vereiste. Spreek je ook een mondje Frans, dan is dat een plus.

Aanbod

- Een marktconform salarispakket, inclusief extralegale voordelen zoals maaltijdcheques, 13^e maand, hospitalisatie- en groepsverzekering, enz...
- Een flexibele bedrijfscultuur met glijdende uren.
- Een landingsplekje op ons gezellige hoofdkantoor in Gent vlak aan het Sint-Pietersstation (lees: op 4 minuten wandelafstand), om live te kunnen sparren met je collega's. Daarnaast zijn er thuiswerk mogelijkheden, afgewisseld met klantenbezoek. De functie staat uitdrukkelijk ook open voor kandidaten uit Nederland.
- Werken in en met een dynamisch team, in een fantastische sector!

Interesse?

Stuur dan je CV en motivatie zo snel mogelijk naar sollicitatie@lumiere.be. Iedere kandidaat krijgt een persoonlijk antwoord.